Generado: 18 December, 2025, 20:05

,				
1 1141	_ !	!!	INIO	D:1
Illimace	Campine	raalizaane	an IIVII -	INFACT
OILIIIOS	Carribios	realizados		

Escrito por tucapital.es - 04/05/2010 09:29

ING Direct, en este comienzo de mayo, pretende entrar en la guerra de depósitos con varias campañas de captación de nómina y de liquidez dirigido tanto a ya clientes de la entidad: regalo en efectivo por nómina y depósito bancario al 3,5% TAE, como a no clientes de la entidad mediante el plan amigo y cuenta naranja al 4% TAE contratados en stands de la entidad.

Sin embargo estas ofertas no con comparables con los mejores depósitos bancarios que han sacado su competencia que viene batallando durante los 2 meses.

La gama de ofertas que ING direct soN:

- Para clientes de la entidad:

Campaña Nómina: Ofrece a determinados clientes que domicilie la nómina en ING 100€ de regalo en efectivo y 10% de descuento en los principales recibos durante los primeros 6 meses.

Depósito por incremento: Ofrece a sus clientes que incrementen su saldo con respecto a 1 de mayo de 2009 un depósito al 3,5% TAE a 4 meses.

- Para no clientes de la entidad:

Plan Amigo: Con la ayuda de los clientes de ING que tengan la nómina pretende captar nóminas de no clientes regalando 50€ a cada uno de ellos.

Cuenta Naranja: hasta el 4% TAE durante los primeros 4 meses que se puede contratar en algunos stands de la entidad.

......